

证券代码：300357

证券简称：我武生物

浙江我武生物科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（分析师电话会议）
参与单位名称及人员姓名	通过全景网“投资者关系互动平台”(http://ir.p5w.net)参与本次年度业绩说明会的投资者
时间	2023年5月6日 9:30-11:00
地点	网上业绩说明会（全景网“投资者关系互动平台”）
上市公司接待人员姓名	董事长/总经理：胡赓熙；独立董事：张飞达（ZHANG FEIDA）； 副总经理/董事会秘书：管祯玮；财务负责人：王国其
投资者关系活动主要内容介绍	<p>提问 1：1、从黄花蒿花粉变应原舌下滴剂库存量看，业务开展及销售增长是否严重低于公司预期？除了加大学术推广及销售力度外，公司是否会回顾一下黄花蒿花粉变应原舌下滴剂的定价策略？2、公司前5大销售客户销售金额占比45.34%，是否存在经营风险？</p> <p>答：投资者您好！“黄花蒿花粉变应原舌下滴剂”目前仍处于早期推广销售阶段，该品种的定价是综合考虑了目前市场竞争环境、未来通胀等诸多因素。公司前5大客户都是一些大型医药经营企业，主要为公司产品做配送服务，不存在经营风险。感谢您的关注！</p> <p>提问 2：医美赛道空间大、生命周期长（当然竞争也大），公司曾推出面膜产品，但并没有做进一步的产品及市场开拓。公司有没有可能考虑与业内领先企业或销售渠道成熟的企业成立</p>

合资或联营公司来继续开发相关产品，进入医美市场？

答：投资者您好，公司暂未有相关计划，感谢您的建议。

提问 3: 请问管理层对竞争格局怎么看？公司了解到 ALK 的舌下产品的进度如何？目前有没有看到有潜在的公司进入抗过敏领域？谢谢

答：投资者你好！药品从注册受理到最终取得药品注册证书需要一定的时间周期，同时，也存在着一定的不确定性。公司目前不清楚 ALK 产品注册的具体进展。公司认为：尘螨舌下脱敏治疗药物在中国患者中的“可及性”没有障碍，脱敏治疗市场潜力大，我们不担心竞争，如有更多的企业一同参与进来，共同将市场做大，则可实现共赢。感谢您的关注！

提问 4: 请问公司领导：今年还有哪些举措能够提高公司业绩，为广大股东给予更好的回报？

答：投资者你好！公司将继续致力于销售网络的进一步完善，结合区域经济发展状况及市场需求，增大销售网络的覆盖面，尤其是中国北方的销售网络建设；进一步充实销售队伍，强化专业培训，深入贯彻公司的销售管理模式。公司将继续加大学术推广力度，积极参与或合作组织学术会议，加强产品的推广销售。感谢您的关注。

提问 5: 舌下脱敏治疗的疗程比较长，如何让患者看到疗效并且坚持用药？

答：投资者您好！经过多年发展，我国的临床医生对于变应原特异性免疫治疗，尤其是舌下脱敏治疗的接受度越来越高，其临床疗效认可度也持续提升。2020 年，汇总专家经验的舌下脱敏治疗英文指南在国际杂志发表，提出舌下脱敏诊疗的标准化流程，为舌下脱敏治疗的规范应用提供了更有力的基础。感谢您的关注！

提问 6: 贵司的股价至 21 年后一路走低是否市场渗透率不如预期

答: 您好, 上市公司股价主要与公司经营现状、未来发展前景、行业前景、以及市场流动性等多种因素相关。感谢您对公司的关注。

提问 7: 请问你们公司业绩怎么样?

答: 投资者您好, 公司业绩详见已披露的 2022 年年度报告和 2023 年第一季度报告, 感谢您的关注。

提问 8: 请问贵公司动物实验中心现在开始正常运转实验了吗?

答: 投资者您好, 公司动物实验中心项目尚未正式启用, 感谢您的关注。

提问 9: 公司主要产品, 是否有潜在的竞争对手

答: 投资者您好! 关于潜在竞争对手, 公司认为: 脱敏治疗市场潜力大, 我们不担心竞争, 如有更多的企业一同参与进来, 共同将市场做大, 则可实现共赢。谢谢您的关注!

提问 10: 领导好, 1 公司研发人毛囊间充质干细胞治疗药物的临床前研究已经完成等待批复作 CRO 临床? 建设干细胞创新技术及产业化项目进行怎样? 2 公司开展新型抗耐药结核药物的研究进展好像不如干细胞开发进展顺利, 开发难度相对大一些?

答: 投资者您好! 2022 年初, 我武干细胞开发的人毛囊间充质干细胞治疗药物取得中国食品药品检定研究院的质量复核检验报告, 检验结果合格。2022 年 5 月, 人毛囊间充质干细胞治疗药物通过了浙江省卫健委与浙江省药监局的审查与现场检查, 该项

目顺利递交至国家卫健委，本项目拟定适应症为治疗骨质疏松。干细胞创新技术及产业化（一期）项目为干细胞在研产品中后期临床试验用样品生产及未来产业化做准备，有利于加快在研干细胞产品的产业化进程。我武翼方持续开展新型抗耐药结核药物的研究开发。基于前期研究结果，集中对几种分子母核进行了系统的成药性修饰工作，并已获得若干具有体内药效的化合物。目前正在对活性化合物进行系统的成药性评价（有效性、安全性、药代动力学等），以及化合物的进一步优化，期望获得新型抗耐药结核药物的临床前候选化合物。感谢您的关注！

提问 11：请问胡，总经理目前主要精力是放在公司的哪些方面？

答：投资者你好，本人（胡赓熙）目前在公司主要负责执行实施董事会各项决议，负责主持公司的生产经营管理工作，关注公司研发项目进展、产品销售情况等。感谢您的关注。

提问 12：1、请介绍一下公司在干细胞领域及医学人工智能领域方面自主知识产权情况及专利的申报、获批情况？2、公司认为现有的“学术团队开展学术推广，医药商业公司负责配送”的营销模式是高效的，公司有没有考虑过改变或提升营销模式的可能，以进一步加大推广和销售力度？3、请介绍一下销售人员的收入结构、收入水平及流动性情况？4、公司 2022 年报中显示直销占比增长较快，请问公司产品直销是如何开展的？”

投资者您好！公司子公司在干细胞和医学人工智能领域已有专利申请布局（包括 PCT 专利申请），并有部分专利申请已获得授权。公司将坚持现有销售模式，通过多层次的学术会议加大产品在全国市场的推广力度，提高医生对公司产品的认知。公司产品直营模式即将相关产品直接配送给药房和部分医院。感谢您的关注！

提问 13: 从公司营收区域分布情况看, 华中及其他地区相较华东、华南差距较大, 请问主要是什么原因?

答: 投资者你好! 相关区域业绩增长率不同与对应区域脱敏治疗基础、学术推广情况等多个因素相关。感谢您的关注!

提问 14: 领导好, 请问公司黄花蒿花粉变应原舌下滴剂的销售 2023 年度怎样布局? 扩展儿童适应症人群的药品补充申请什么时候才能批下来? 我们北方的花粉季已经来了, 我本人到我们当地医院(内蒙古包头)耳鼻喉科咨询大夫说如果做过敏原测试当中, 患者有对黄花蒿过敏反应又有其他过敏原反应的, 医生不建议使用黄花蒿花粉变应原舌下滴剂疗效不好。这样说有医学依据吗?

答: 投资者您好! 黄花蒿花粉变应原舌下滴剂扩展儿童适应症人群的药品补充申请如有进展, 公司会及时披露。目前黄花蒿花粉变应原舌下滴剂已经获批的适应症为: 本品是一种变应原提取物, 作为特异性免疫治疗用于经过敏原检测为黄花蒿/艾蒿花粉过敏引起的变应性鼻炎(或伴有结膜炎)的成年患者。感谢您的关注!

提问 15: 贵司的 4 个新品上市申请还有多久可通过

答: 投资者你好! 相关新药产品的注册时间公司暂无法预测。如有进展, 公司会及时披露。感谢您的关注!

提问 16: 请问管理层, 1) 扩展新品类的时候, 是如何考量与老产品的协同的? 能够共用销售渠道, 比如医院科室资源可以共用? 还是看公司的技术储备? 2) 未来公司如果更加 2C, 面对患者, 是否会大幅度提升公司的销售费用, 从而影响利润率? 3) 是什么原因阻碍了过敏患者没有选择抗过敏治疗? 治疗费用还

	<p>是依从性问题？谢谢</p> <p>答：投资者您好，由于“粉尘螨滴剂”和“黄花蒿花粉变应原舌下滴剂”两个品种均为舌下含服脱敏药物，仅是针对不同的过敏原，因此，销售队伍不严格区分产品线。针对北方销售空白区域，公司会依托“黄花蒿花粉变应原舌下滴剂”打开市场，再根据实际市场需求，逐步增加销售人员。感谢您的关注！</p>
附件清单	无
日期	2023年5月8日